

Le Cerfal recrute Un(e) développeur de l'Apprentissage

Employeur

CFA Cerfal (Paris 14) – www.cerfal-apprentissage.fr

Le Cerfal est un Centre de Formation d'Apprentis qui gère 43 sites de formations sur la région Ile-de-France. L'activité de l'association est de former des apprentis sur le territoire francilien (3 académies : Créteil, Paris et Versailles).

L'offre de formation du Cerfal est constituée de 80 diplômes du CAP au MASTER 2 qui relèvent pour 83% du secteur tertiaire et 17% du secteur de la production. En 2017, plus de 950 formateurs accompagnent les 4 500 apprentis et alternants du Cerfal pour réussir leur diplôme.

Contexte de travail

Dans le cadre d'un remplacement pour une durée déterminée (12 mois)

- Juillet 2018 : période de passation du poste
- Aout 2018 à juillet 2019 : en autonomie sous la responsabilité du Directeur de l'Animation Réseau.

Missions

- Promouvoir l'apprentissage auprès des entreprises; identification et prospection
- Sourcer les candidats à l'apprentissage
- En fonction de leurs activités et de leurs besoins, proposer une palette de diplômes.
- Informer sur les aides dont elles peuvent bénéficier
- Faciliter la conclusion de contrats et se faire rencontrer l'offre et la demande.
- Aider à l'établissement des contrats d'apprentissage avec les entreprises
- Monter les dossiers à transmettre aux entreprises
- Représenter le réseau à l'occasion de différentes manifestations (salons, forums, ...)

Poste

CDD de 12 mois

37,5h/semaine (de 9h à 17h30 du lundi au vendredi)

Poste basé dans le 14^{ème} arrondissement de Paris, proche métro Alésia

Déplacements à prévoir en Île-de-France

Rémunération : 30k – 34k brut annuel

Prise de fonction : début juillet 2018

Profil et expérience

- Vous êtes diplômé de BAC+2 à BAC+5.
- Vous avez une première expérience acquise dans la fonction commerciale et idéalement dans le secteur de la formation continue, de l'apprentissage ou dans une fonction RH.
- Vous êtes parfaitement organisé et avez le goût des contacts, qualités relationnelles, associant la fonction commerciale à celle de la gestion des ressources humaines.
- Vous faites preuve d'autonomie dans votre travail et aimez travailler dans une PME, dans le cadre d'un réseau.
- Expérience du développement commercial terrain: dynamisme, tenacité
- Capacité d'analyser une situation, négocier, proposer des solutions
- Connaissance du monde de l'entreprise, de l'environnement socio-économique et du rôle des réseaux professionnels
- Connaissance des dispositifs liés à l'apprentissage, à l'alternance, de la formation en général et de ses acteurs.
- Maîtrise de la bureautique
- Capacité de reporting / Goût du travail en équipe / Force de proposition
- Entretien et développement de réseaux de partenaires
- Maîtrise des techniques d'expression orale et écrite, des techniques commerciales

Contact et informations

Adresser lettre de motivation + CV à :
Direction des ressources humaines - recrutement@cerfal.fr